



**TRANSFORME  
SEU INSTAGRAM  
EM UMA MÁQUINA  
DE VENDAS**

A white Instagram logo is centered within a large, vibrant pink circle. This circle is part of a background of various colorful shapes, including purple, yellow, and blue circles and rounded rectangles, all set against a light beige background.

**QUER  
TRANSFORMAR  
SEU  
INSTAGRAM EM  
UMA MÁQUINA  
DE VENDAS?**

## **O Instagram como potência digital**

Hoje em dia é difícil estabelecer táticas de Marketing Digital, para melhorar o posicionamento da sua marca na internet, sem incluir as redes sociais. Todas têm diferentes formas de distribuição de conteúdo e o Instagram não pode ficar de fora.

Se resta alguma dúvida quanto ao seu potencial, veja alguns números sobre a rede social:

800 milhões de usuários ativos todos os meses, sendo que 500 milhões usam o aplicativo todos os dias;

80% das contas seguem algum perfil de empresa;

300 milhões de contas usam o Stories todos os dias.

Esses dados mostram que a rede tem dois elementos essenciais para um mercado vantajoso: tamanho e engajamento.

Ganhar dinheiro é sim uma possibilidade e, como você pode perceber, existem diferentes formas de você potencializar seu marketing.

Quer saber como? É o que vamos ver a seguir.

## Formas de ganhar dinheiro no Instagram

Há várias maneiras de aprender como ganhar dinheiro com o Instagram, o que dá a chance a cada profissional da área de escolher qual é a forma mais interessante de trabalhar e melhorar seu relacionamento com os clientes. Outra opção é explorar mais de uma abordagem a fim de aumentar o potencial de gerar renda.

Algumas decisões exigem mais trabalho que outras, mas não faça sua escolha apenas com base na lei do menor esforço. É preciso trabalhar com métricas e sempre manter uma rotina de trabalho produtiva. No fim das contas, todas elas demandam tempo e trabalho inteligente. Veja as principais formas de lucrar com a rede.

## Parceria patrocinada

A primeira opção de como ganhar dinheiro no Instagram é publicar posts patrocinados que promovam produtos, serviços ou iniciativas de outras empresas e instituições. Porém, essa é uma oportunidade exclusiva para os chamados influenciadores digitais. Ou seja, se você tem uma base pequena de seguidores, ou pouco engajamento em seus posts, essa não é a melhor alternativa.

Porém, caso você já tenha conquistado milhares de seguidores e as pessoas realmente se importam com o conteúdo que você publica, considere com carinho trabalhar com marcas em campanhas de posts patrocinados. Isso atrai o público da empresa para o seu perfil e o perfil da empresa também se beneficia com mais visitas com a propaganda feita.

Normalmente, esse tipo de parceria funciona de forma bem simples: você publica o post, de acordo com as especificações da empresa (que pode incluir uma hashtag, link ou marcações de perfil) e recebe por isso. Algumas costumam fazer um contrato de exclusividade com certos influencers, o que isso gera um comprometimento ainda maior com eles.

## **Divulgação de produtos como afiliado**

Outra boa oportunidade que temos em como ganhar dinheiro com o Instagram, é se tornar afiliado de empresas cujos produtos interessam ao público que segue você. Assim, você pode fazer recomendações deles, com seus links de afiliado, e ganhar comissões por venda realizada a partir do endereço que você compartilhou.

O interessante é que você não precisa de uma audiência tão grande. O mais importante é que os seus seguidores sejam altamente engajados com o conteúdo que você publica. É necessário estabelecer autoridade suficiente para que os seguidores confiem nas suas indicações e realmente comprem os produtos recomendados.

Essa ação também pode ser feita com o uso da ferramenta de chat no Instagram, por meio dela você também pode personalizar suas mensagens e tirar dúvidas sobre o produto que você está propagando.

## **Produtos ou serviços próprios**

Talvez a opção mais óbvia de como ganhar dinheiro no Instagram, e que vai ser escolhida por grande parte das pessoas, é usá-lo assim como se usa a maioria das redes sociais: para cultivar uma audiência sólida e vender produtos ou serviços próprios. Muitas empresas começam seus negócios dessa forma.

Não importa em qual segmento de mercado você atua, é possível impactar as pessoas certas com conteúdo de qualidade e gerar vendas a partir disso. Além das publicações orgânicas, é possível aumentar o alcance da sua mensagem com os anúncios que a plataforma oferece.

No entanto, sempre procure melhorar a qualidade dos seus serviços e sempre ofereça para os seus seguidores produtos dignos de um diferencial competitivo. Se você vende produtos, uma boa opção é utilizar a funcionalidade do shopping disponível no próprio Instagram.

## Venda de fotos

Vamos supor você não tenha um produto ou serviço próprio, ainda não chegou no patamar de ser um influenciador digital e não entenda nada sobre marketing de afiliados. Dessa forma, como ganhar dinheiro com Instagram nessas condições?

Uma boa solução é a possibilidade de vender suas fotos para bancos de imagens. O conteúdo visual nunca foi tão importante para as marcas que desejam impactar o público. Essa é, inclusive, uma das principais razões para o tamanho sucesso do Instagram que faz dele uma das redes sociais mais acessadas no mundo.

Assim, imagens de qualidade são essenciais em blogs, estratégias de redes sociais e materiais gráficos.

Muita gente está disposta a pagar por imagens de qualidade, alinhadas com o conteúdo que produzem. Se você tem habilidade em compor fotos legais no seu perfil, provavelmente conseguirá vendê-las em um ou mais das centenas de bancos de imagens que existem.

**Cláudio Barbosa**  
**WhatsApp 62 984642728**

ADQUIRA TAMBÉM, O NOSSO E-BOOK:

**11 dicas de como ganhar dinheiro no Instagram**

**Que será o diferencial para utilizar essas 4 formas de potencializar seus ganhos no Instagram!!!**