

Vendas Online  
Como Gnhar Seu  
Dinheiro Sem Fazer  
Nada

Bom eu sou João Felipe comecei trabalhar com marketing digital e vendas de negocios online , tenho 14 anos desedi sozinho trabalhar com isso , é assim vc se afilia a um produto e publica ,hj temos varias vendedores que fatura 80 mil por dia tendo seus afiliados espero que um dia eu fature isso e quem tiver lendo tambem, Na prática, todo site/empresa que oferece o serviço de programa de afiliados, gera um link diferenciado para o usuário que fará a divulgação daquele produto, que pode ser físico ou digital (e-books e cursos online) e por meio de um código, consegue identificar toda compra que foi realizada por meio daquele link, proporcionando uma comissão por venda concluída. O conceito de marketing de afiliados é advindo da prática de revenue sharing, ou "compartilhamento de receita", implementado pelo governo americano

- Trabalhar online como afiliado trás inúmeros benefícios, começando que você não precisa se preocupar com pós-venda nem com produtos em estoque. bom oque vc precisa fazer e simples trazer seus compradores ate o seu link pelo youtube instragam que sao a plataformas que mais arrecada seus beneficios por conta de as pessoas estarem ligadas muito nessa plataforma,Você também não precisa de um grande investimento para começar, basta ter conhecimento em informática e dedicar seu tempo em crescer um negócio e ter alcance online. Não precisa de local físico e nem de empregados, sem burocracias e com milhares de nichos para atuação. Ser afiliado permite trabalhar a hora que quer, onde quiser sem nenhuma preocupação.hj nos temos diverso sites que no disponibiliza as comisao como :Monetizze; Hotmart; Eduzz; Afilio; Zanox; Lomadee etc .

## ESTRAGIAS

Estratégia de marketing é uma abordagem de planejamento de longo prazo e prospectiva, com o objetivo fundamental de alcançar uma vantagem competitiva sustentável.

Requisitos e Rendimento Maior número de produtos e serviços já disponíveis, e de soluções "premium".

Maior rentabilidade por venda e menos custo por venda. Quais os benefícios? As Estratégias de Cross-Selling otimizam receitas e custos num contexto de concorrência muito forte e mercados maduros. Vender produtos ou serviços a um cliente já em carteira é até quatro vezes menos dispendioso do que fazê-lo a um cliente novo. Uma boa Estratégia de Cross-Selling deve estar baseada numa boa Estratégia de Segmentação. Aumentar a fidelidade e a retenção, gerar valor para o cliente e rentabilidade para o fornecedor, aumentar o conhecimento do cliente, criar uma "fábrica de oportunidades" de venda e aumentar a "perícia" do fornecedor são alguns dos benefícios de um bom Cross-Selling.

A maior dificuldade para quem está começando a empreender agora, sem dúvida, é realizar as primeiras vendas. Afinal, é raro até para nós mesmos comprar algo sem conhecer. Várias perguntas surgem, como por exemplo: “Como atrair o público certo para minha página?” “O que eu preciso fazer para convencer alguém a comprar meu produto?” “Eu preciso ter experiência prévia como vendedor para atuar neste mercado?” Todos os dias, várias pessoas entram em nosso blog procurando uma fórmula milagrosa para aumentar suas vendas online da noite para o dia. Se este é seu caso, lamentamos informá-lo que não existe um jeito único de fazer isso. Não existe fórmula mágica para vender do dia para a noite. Se existisse, você não estaria aqui. O segredo para vender é entender que o comportamento do consumidor mudou e é preciso aprender novas técnicas de vendas.



hj eu eu tenho uma parceria com uber e um livro  
ensinando a manicure que ja temos muito sussesos  
link estara a baixo

<https://go.hotmart.com/N20012565W>

motorista de uber 99

<https://go.hotmart.com/D14827666G>

manicures