



MARATONA 90 DIAS

MARATONA 90 DIAS EQUIPE 4.0

Bem vindo

Seja muito bem vindo, este material irá te ajudar e te guiar na trajetória inicial dentro desta empresa maravilhosa chamada Grupo Hinode.

Nesta nova **JORNADA EMPREENDEDORA** você de início irá se deparar com duas coisas, uma boa e outra ruim:

- **A Boa** é que você não tem chefe, ninguém irá mandar em você, você será livre para fazer seus horários e desenvolver seu negócio aonde quiser e na hora que quiser.
- **A Ruim** é que você não tem chefe, você deverá buscar seus próprios motivos para trabalhar, serão seus sonhos e objetivos que irão te cobrar a acordar cedo, a vender mais, a apresentar mais planos e bater suas metas.

De uma coisa temos certeza, é preferível trabalhar 24 horas para construir nossos sonhos do que trabalhar 8 horas construindo o sonho dos outros.

A oportunidade que você acaba de agarrar é a melhor ferramenta para realizar tudo o que você almeja contanto que você siga todas as orientações dos seus líderes e deste material.

Aplique tudo que você aprender aqui em menos de 24 horas, e certamente seus resultados serão ótimos! Boa sorte, e conte conosco!

ANTES TENHO 02 PERGUNTAS PARA TE FAZER:

1) Porque você decidiu iniciar neste negócio? Qual é o seu MAIOR motivo?

2) Quais são as consequências se você não os alcançá-los?

O ACOMPANHAMENTO NOS PRÓXIMOS 30 DIAS
SERÃO:

Comprometimento com a Maratona

Serão 50% do Líder e 50% de Você. Não basta um só querer, ambos tem que ter o mesmo nível de vontade para ter Sucesso e alcançar os resultados:

50% do Líder	50% de Você
Orientar	>>> Seguir Orientações
Promover Eventos	>>> Conecta-se aos Eventos
Ensinar a Convidar	>>> Profissional de Convites
Treinamentos	>>> Anotar Tudo
Indicar leituras	>>> Ler o mais rápido Possível

Na Pratica:	Líder	X	Você
1º mês =	90%		10%
2º mês =	50%		50%
3º mês =	10%		90%

CONTROLE EMOCIONAL

Seres Humanos são como a natureza, um ciclo de emoções. As marés avançam, as marés recuam, finda-se o inverno se inicia o verão. Em alguns dias você estará motivado e outros não.

Quando isso acontecer, você quer que seu líder vá até você e o lembre sobre os motivos que lhe fizeram iniciar o negócio? ☐ SIM ☐ NÃO

SISTEMA AGR 4.0

Quando você pegar seu kit, você terá acesso ao Material de **DESENVOLVIMENTO PROFISSIONAL** com habilidades super valorizadas no mercado de trabalho.

Este material foi desenvolvido para apontar qual caminho que os Grandes Líderes dessa Indústria Trilharam e quais obstáculos surgiram durante à trajetória.

O fato é que obstáculos aparecem para todos, a diferença entre quem é barrado pelos obstáculos ou quem supera os obstáculos, está na correta execução do negócio e na capacidade de seguir orientações de pessoas que já superaram os mesmos desafios que você provavelmente irá enfrentar.

ATENÇÃO ESPECIAL A LEITURA: Se você não ler estes livros abaixo em no MÁXIMO 3 MESES você estará comprometendo TODO o seu resultado.

Cada palavra contida nas páginas destes livros trará solução para **99% dos obstáculos** que possivelmente você irá enfrentar. Falhar com a leitura é o erro de **90% dos distribuidores**. Os 10% que mantêm o hábito de ler se tornam DIAMANTES.

VOCÊ RECEBERÁ UM CÓPIA DIGITAL DESSES 03 LIVROS:

- Crença Inabalável (Sandro Rodrigues)
- Network Marketing - O Negócio do Século
- Pai Rico, Pai Pobre (Robert Kiyosaki)

GERANDO TRABALHO

Se você seguiu as orientações do primeiro passo agora você já entende o que fazer e quais serão os desafios que você terá em sua trajetória.

Agora você precisa se programar, sem planejamento certamente você se sentirá perdido e não saberá o que fazer e quando fazer.

Peça para seu patrocinador te ajudar a fazer uma agenda planejando quais serão suas atividades, diárias, semanais e mensais, e em qual horário você irá executá-las.

Lembrando que este planejamento deve ser feito tanto para quem está em tempo integral quanto em tempo parcial.

Junto com seu patrocinador você deverá estabelecer uma meta de produção diária.

Esta meta não se refere a quantos perfumes você vendeu ou quantas pessoas você cadastrou naquele dia, **E SIM PARA QUANTAS PESSOAS VOCÊ IRÁ APRESENTAR OS PRODUTOS E A PROPOSTA DE NEGÓCIOS DIARIAMENTE.**

Não adianta trabalhar muito um dia, e nada no outro.

“Seja constante, nenhum império foi construído do dia para a noite, seu castelo será construído tijolo após tijolo, dia após dia.”

AGENDA DIÁRIA META DE TRABALHO INDICADA:

1. Apresente os produtos para 10 pessoas todos os dias.
2. Apresente a proposta de negócios para 3 pessoas todos os dias.

GRADE DE PROGAMAÇÃO: AGENDA SEMANAL

GRADE DE PROGRAMAÇÃO

SEGUNDA

MANHÃ



AUDIO DA SEMANA

AGR 4.0

Disponível às 6h57

NOITE

APN 19h57
Online

Com Imperiais

QUARTA

NOITE

TREINAMENTO DE PRODUTOS E VENDAS



19h57

Com Especialistas

SÁBADO

MANHÃ



TREINAMENTO DE LÍDERES

10h00

Com Lideranças

OBS: UTILIZE A LEI DAS MÉDIAS.

Nada é absoluto, entenda que não serão todas as pessoas que comprarão seus produtos ou entrarão no seu negócio.

A lei das médias é fantástica para te ajudar a mensurar seu trabalho e resultados.

Para cada **10 pessoas** que você apresentar seus produtos uma irá comprar.

E para cada **10 pessoas** que você apresentar sua proposta de negócios, uma irá se associar a você.

Sabe por que as outras 9 não vão fechar negócio?

Porque é assim mesmo, não cabe a nós entender isso, trabalhe com os números, eles nunca falham!

DEMONSTRAÇÃO DE PRODUTOS

Os produtos do nosso portfólio são incríveis! Nossa fábrica é tão tecnológica, que temos certificação para fazer produtos farmacêuticos, mesmo sendo uma empresa oriunda do setor de cosméticos.

Inclusive, muitos produtos já ganharam premiações nacionais e internacionais. Porém, é válido deixar claro que nenhum produto do mercado se vende sem que haja uma promoção profissional.

É necessário expor e fazer demonstrações diárias e para que seu índice de fechamento aumente, é necessário ganhar mais conhecimento dos benefícios destes produtos, pois, cliente não compra produto, cliente compra benefícios.

Ande sempre com produtos em sua mala ou mochila, tenha estoque para pronta entrega e não perca oportunidades. Quão maior for o volume de demonstrações, maior será o seu resultado em nível de vendas.

CONVIDE COM EXCELÊNCIA

A primeira coisa que você deve se tornar especialista ao iniciar neste empreendimento é em convidar pessoas, pois isto **representa 90% do negócio**, e é o que faz a roda girar.

Para efetuar um bom convite, antes de mais nada, você precisa ter uma lista de nomes.

A lista é o combustível do nosso negócio. Coloque os nomes em uma folha de papel e de notas de 1 a 5 nos campos, financeiro, network, confiança, credibilidade e empreendedor.

A responsabilidade de um bom convite é: Ou mudar completamente a vida de seu amigo e dar a possibilidade dele realizar seus sonhos, ou mantê-lo na mesma vida que sempre teve, e que talvez não seja a vida que ele almeja.

Entenda, você só se tornará especialista em convites convidando na Prática. **Treinamento sem ação = a enrolação.**

[illegible][illegible]

BEM VINDO A MARATONA 4.0

Durante cada fase desses 90 dias de Maratona encontraremos desafios. A Equipe 4.0 através do trabalho continuo dos Líderes, vem buscando Soluções eficiente para potencializar o seu negócio com instruções e ferramentas que você precisa para de fato alcançar o tão pretendido NÍVEL DE DIAMANTE.

E pra começar, nesses 90 você terá acesso exclusivo aos nossos treinamentos:

- TÉCNICAS DE CONVITE, QUEBRA DE OBJEÇÃO E FECHAMENTO;
- TÉCNICA F.O.R.M;
- OS 10 PASSOS PARA O SUCESSO;
- PSICOLOGIA DA PERSUASÃO;
- GATILHOS MENTAIS;
- ATIVIDADE GERADORA DE RENDA 4.0;
- TÉCNICAS DE VENDAS;
- COMO LIDERAR UMA EQUIPE.

O tempo que investimos diariamente nas pessoas deve ser milimetricamente calculado, pois, um tempo mal investido jamais retorna.

Logo, entenda! A partir de hoje, seus objetivos são nossos objetivos e seus sonhos, são nossos sonhos.

Portanto é necessário reciprocidade e jogo limpo. Caso você não leve esse negócio a sério, muito infelizmente não poderei seguir ao seu lado nessa caminhada, sucesso é um esporte para poucos e eu precisarei sempre estar próximo aos comprometidos.

Vamos Caminhar juntos nessa jornada de SUCESSO!

**“Tudo que é grande, um dia começou pequeno.
Rumo ao topo!”**

Até Breve!!!

Equipe 4.0