

NEGOCIANDO

COM

CARTÕES

TABATHA MARIA

Se você está endividado com o cartão de crédito, esse texto é para você, leia atentamente as próximas linhas! Eu já estive desse lado e sei o quão foda (sim teremos palavrão) é dever cartão e como eles podem nos enlouquecer por isso! No meu caso foram 8 cartões cancelados por falta de pagamento, que sim consegui me livrar dessa dívida com os passos que explico aqui no livro. Só lembrando que não é uma recomendação, o que deu certo pra mim pode não dar pra você. São técnicas que eu usei, e que você pode aprimorar e colocar em prática. Lembrando que os resultados serão totalmente por sua conta e risco. É necessário avaliar sua situação e cada negociação.

Agora vamos comer pelo princípio básico, que eu quero que você entenda de uma vez por todas: - Saiba qual é o valor que você DEVE ! Sem juros, multa, sem nenhum tipo de tributação! Ex: sua fatura que você deixou de pagar era no valor de 1,200 e ainda tinha 2x de 100,00 ou seja , sua dívida era de 1,400! Dá pra ter acesso a isso nas faturas, em app's ou aquele caderninho velho que você tem jogado no fundo da gaveta (eu tenho, não consigo viver sem minhas anotações) , ou faturas antigas. -Entendendo o valor que você deve, entre em contato com o cartão e levante o valor! Mas só levante o valor! Claro de 1,400 depois de um tempo vai ter rendido juros, multa e outras coisas a mais! Eles ainda irão falar que seu contrato parou de render juros desde uma determinada data! Se você acredita em papai Noel, coelhinho da páscoa e fadinha do dente! PARABÉNS pela sua inocência, mas o banco meu amigo, ele são os personagens malvados dos contos de fadas da DISNEY, ou o TANOS da MARVEL! Se você me entende!

- MARAVILHA! Você ligou pro banco e ele tentou te empurrar um acordo, pra tirar seu nome do SPC, e ainda te disse que não poderia te dar aquela oportunidade em outro contato! LOROTA! (Já trabalhei em departamento financeiro e de cancelamento e de negociação e vou te falar, somos obrigados a fazer esse drama com o cliente, mas calma que aquele funcionário tem família pra sustentar e não é culpa dele o chef ser um medíocre.)

- você sabe o quanto deve (sua conta inicial sem juros) / e sabe o valor do débito (sua conta original com todos os tipos de juros que o BRASIL impõem a nós cidadãos de bem, que só queremos umas bruxinhas no final do mês) - entre em contato com o SERASA ! Sim meu caro amigo leitor, aquele mesmo que negativou teu nome kkkk. La por incrível que pareça tem as melhores ofertas, principalmente se a empresa a qual você esta devendo participar daquele “feirão limpa nome” (não, a Serasa não está patrocinando esse exemplar mega power bastler que vos escrevo, alias isso saiu de mim em um dia de muita TPM e cansaço, então aproveita a informação)

- Tá musa guru das finanças , e agora ? O que eu faço: caro leitor, você sabe os 3 valores (o real, o que o banco quer que você pague porque ele teve que pegar dinheiro emprestado pra pagar sua dívida, coitado ele é tão pobre né, de não ter 1,400\$ pra pagar suas compras, se eu fosse você já pensaria se vale a pena ser correntista/ ou ter cartão nessa instituição que não tem um mísero 1,400\$/ e o do serasa, que nada mais é que um intermediador, ele atua assim:

- Caro Banco X qual o valor da dívida do seu João? : Há serasa a dívida dele é de 4.000\$ - Seu João qual o valor que você deve ao Banco X ? : EU SÓ DEVO 1.400, ELE É UM LADRÃO!

- OK como intermediador que sou (SERASA) Faço o senhor João arcar com um valor de exatos 1.800\$ referente a sua dívida e mais os juros e multa decorrentes de Y dias (o tempo que você deve) . ASSIM NEM PRA TU (BANCO X) E NEM PRA TU (JOÃO) ! Se você concordar, você fecha acordo com a serasa e paga, simples assim! E se atente a forma de pagamento, será á vista? Parcelado? Terá valor de entrada?

MAS TABATHA, EU NÃO VOU PAGAR 400\$ DE JUROS, AINDA MAIS COM A ECOOMIA DO BRASIL ASSIM, E EU NEM RECEBI AUXILIO EMERGENCIAL!

Calma que eu te entendo caro leitor, por isso vai-lhe DICAS que usei COMIGO! E que depois de árduas negociações com TUBARÕES (quer dizer, CARTÕES) quem dera se fosse com o SHARK TANK

! CONTINUE A LEITURA E COLOQUE EM PRÁTICA TUDO O QUE EU LHE DIZER, QUE : VOCÊ VAI PAGAR SUA DÍVIDA VAI PAGAR UM VALOR ACESSIVEL AO SEU BOLSO OS JUROS VÃO PARA O BELELÉU E VOCÊ DAQUI A 6 MESES TERÁ UM CARTÃO DE CRÉDITO DELES DENOVO !

MAS PELO AMOR DE DEUS, FAZ UMA CONSULTORIA COM ESSA QUE VOS ESCREVE PRA NÃO SE ENDIVIDAR DENOVO !

Tá, você já sabe o valor da sua dívida! lindo e maravilhoso, agora papel e caneta na mão, uma calculadora

ANOTE MINHAS DICAS !

Seja indiferente!

Meu amigo você já esta na merda, endividado, nome sujo! Que mais q tu acha que vai acontecer? já dizia tiririca, pior que tá não fica.

O coitado do atendente não tem culpa!!

Você tá puto com o banco, com os juro, com as ligações no meio do teu descanso, com as mensagens e os e-mails enchendo tua caixa principal e de spam! Mas quando você falar (seja ele ligando ou você ligando) entenda que 1 você está na merda por sua culpa (quem mandou não fazer uma mentoria comigo) 2 o coitado tá trabalhando, e atrás daquela ligação tem uma pessoa que não esta nem F*ODENDO com o teu problema!

Anote o nome e o protocolo com data e hora!
Pra uma segurança sua, anote tudo o que pode lhe servir de informação, vai que da uma merda lá na frente! Pelo menos você tem tudo, e se puder GRAVE a ligação! EU TENHO TODAS GRAVADAS, NO MEU EMAIL E NA MINHA NUVEM! Sei que sou meio psicopata!

Entenda o quanto você pode pagar por aquela dívida! Sabe teu orçamento, então quanto que sobra dele por mês pra você começar a colocar essa jhossa em ordem? 200,00 / 100,00 / 50,00 que seja! Destine esse valor a suas dívidas! Então dependendo do acordo que você fizer lembre-se que ele tem que entrar no teu orçamento mensal!

E NÃO, NÃO PEGUE DINHEIRO EMPRESTADO PRA PAGAR DIVIDAS, É A MESMA COISA QUE CAVAR UM BURACO COM VOCÊ DENTRO! CADA VEZ SERÁ MAIS DIFÍCIL VER A SAÍDA.

Nome no spc não é fim do mundo!

Quem nunca sujou o nome da vida, tá vivendo errado! (BRINCADEIRA) mas gente, vamos concordar que qual é a porcentagem no BRASIL (esse país tropical que vivemos) ensina EDUCAÇÃO FINANCEIRA? Seja em casa, ou em Escolas? Já estudei em escola particular, municipal e estadual e NUNCA ouvi sobre educação financeira na minha vida. E em casa, só ouvia crenças limitantes sobre o dinheiro! (ISSO ENSINO NA MENTORIA). Então respira e não pira que você vai sair dessa, e depois que sair (espero eu) que nunca mais volte!

Há em 5 anos caduca, e eu me livro da restrição! Dá restrição sim, da DÍVIDA NÃO! A INSTITUIÇÃO sempre vai te cobrar até mesmo porque você não pagou o que devia, e vamos ser sinceros. O que não é nosso, não é e pronto! DEVO NÃO NEGÓ, PAGO QUANDO PUDER (e você pode, por isso adquiriu esse ebook maravilhoso)

NEGOCIE !

Não tem segredo, é mais um jogo de negociação. E se você não souber como fazer calma que eu vou te ensinar!

Vou dar o meu exemplo, assim fica mais fácil de você entender!

Um belo dia resolvi fazer o cartão do ATACADÃO que é do CARREFOUR, fiz linda e bela e deram um limite de 1.200,00\$ estourei o limite e o mesmo não foi pago e ficou rodando entre juros e multa por 365 DIAS (até que resolvi pagar)

Peguei minha fatura, e sabia que devia 1.200,00 (que foi minha compra, não estava incluso anuidade e sim só o que eu gastei)

Liguei por banco (já estava com a holding) e a dívida foi para 3.862,88 (não são números da minha imaginação, e sim a realidade que estava minha dívida) Entrei no Serasa, e não tinha nenhum acordo do atacado! OK! Liguei pra central, onde me informaram que o valor era esse (ficou muda a ligação)

E eu respondi,

Á. MAS SE VOCÊ ACHA QUE EU NÃO PAGUEI 1.200 TU ACHA QUE EU VOU TER QUASE 4 MIL PRA PAGAR ? (sim eu falei isso, lembra ser indiferente)

Ele disse pra que eu aguardasse um minuto que ele iria verificar meu contrato, nesse tempo eu pego e rabisco o caderno, se você também faz isso bate aqui (COTOVELO/ OLHA O COVID) Ele volta, e fala, então senhora (adoro que me chamem de senhora, só tenho 24 anos kkk) verifiquei aqui no meu sistema e o que eu consigo fazer pra você é baixar sua dívida de 3.862,88 para o valor de 3.000 á vista para pagamento HOJE !

Se eu ri ?

COM TODA CERTEZA DESSE MUNDO!

Eu sei que eu falei que o atendente não tem culpa, mas poha, pensa comigo (SIM AQUI TERÁ PALAVRÃO PORQUE SOU BRASILEIRA KK) eu não paguei 1.200 e ele quer que eu pague 3.000 HOJE ????? WHAT ???? (1.800 DE JUROS, e sim eu uso calculadora. Você deveria fazer o mesmo)

Ri, chorei de tanto rir, respirei fundo e veio a tática (GATO DO SHRECK COM OS OLHOS FOFO)

Contei um historia triste, que na realidade era a minha história

Matheus (tenho anotado o nome dos atendentes, te falei isso lá em cima) tenho 3 filhos, moro de aluguel e só meu esposo trabalha, com essa pandemia (sim foi nesse ano de 2020, pra ser exata dia 05/08/2020, as datas anotem também)

a situação ficou difícil, e eu sei que a maioria das pessoas estão estocando comida e cagando pra cartão de crédito! (e estavam mesmo) então, eu to te ligando, querendo negociar porque eu não quero dever mais (não, eu queria tirar meu nome do SPC, a dívida é problema deles kkkkk sqn) então vê o que você pode fazer por mim, até mesmo porque não tenho só você em débito (SIM ERAM 8 CARTÕES DE CRÉDITO, LONGA HISTORIA QUE DEPOIS EU CONTO). Um silêncio profundo se expandiu na ligação, e ele disse só um momento senhora. (ali dei um sorrisinho, porque ele tinha entendido que eu queria negociar mas do meu jeito)

Ele voltou e disse, infelizmente é o que eu posso fazer pela senhora hoje, caso não haja nenhum tipo de acordo, as ligações não param e o seu nome continua negativado com os órgãos de proteção ao crédito, vamos fechar o acordo?

O QUE ? ELE FEZ EU QUASE CHORAR E VEM COM
ESSA, DISSE NÃO E DESLIGUEI NA CARA DELE!

Sim meu caro leitor, tem funcionário que caga pra
você, mas tem outros que não.

O que eu fiz? Esperei 2 dias e liguei de novo! Só que
dessa vez, eu liguei pra OUVIDORIA!

Agora o bagulho ficou serio! Mesmo script, liguei,
anotei protocolo, nome data e hora (gravando a
ligação) ele me falou a dívida, e dessa vez já tomei uma
abordagem mais agressiva! Calma não xinguei ele !

Disse que eles (atacadão) não estavam nem ai pro
cliente, que eu queria pagar e que seria meu último
contato, se não houvesse acordo, eu simplesmente
iria deixar caducar no Serasa (daqui a 4 anos, já que a
divida era de 2019) e que eles poderiam ligar quantas
vezes quisessem que mesmo se eu tivesse \$ não iria
pagar, e que ainda iria fazer compras no concorrente!

Sim eu surtei! Pow, tava querendo pagar e eles não queriam receber.

Nesse dia o atendente se chamava Thiago (nome do meu irmão, acho que por isso que surtei kkkk). Ele todo preocupado, falou pra que eu tivesse calma que ele iria me ajudar. Pedi um momento para verificar meu contrato! Quando ele veio falar da dívida que estava em 3.8... nem deixei ele terminar e disse que meu DÉBITO era de 1.200 e pronto!

Naquele momento ele só perguntou como eu queria o acordo, bem eu já estava pagando 6 cartões de crédito, então pagar á vista não dava. Disse que queria parcelado! Ok , me passou varias propostas. Mas lembra que eu disse que só arca com o que couber no seu bolso, naquele momento só sobrava do meu orçamento 120,00\$ a parcela tinha que entrar dentro desse valor.

O acordo firmado naquela data foi de 17 x 112,02 (totalizando o valor de 1.904,34 (sim, está bem longe da minha dívida, mas naquele momento era o que cabia no meu bolso, mas calma que ainda vamos ter uma nova negociação) e não teve entrada, informação importante!

Fechei e paguei uma no ato como entrada do acordo, pra ativar perante a central e bla bla bla (mas podia escolher a data de vencimento, eu que quis pagar antes que gastasse o \$ com outra coisa). Desse acordo só paguei 2 parcelas. No terceiro mês liguei e renegocieei, pois já tinha quitado 2 cartões, que jaja vou contar pra você! Liguei e refiz um acordo de 7 x 189,26 (totalizando um valor de 1.514,08) a dívida passou para 1.738,12. Você pode estranhar se perguntando que vantagem teve ?

Te mostro :

dívida do primeiro acordo era de 1.904,34

Dívida do segundo acordo era de 1.514,08

Do primeiro acordo eu paguei apenas 2 parcelas !

totalizando o valor de 224,04

Agora some : $1.514,08 + 224,04 = 1.738,12$, economia de 166,22 parece pouco, mas mais vale esse valor no seu bolso que dá pra pagar a parcela de outra dívida, ou começar a investir e deixar ele gerando juros compostos a seu favor !

Vou te dar outro exemplo, só que esse será só o resumo da dívida pra ser de mais fácil entendimento até mesmo pra que você entenda o segredo da negociação!

Magazine Luiza! A dívida foi de 1.900\$ e pela central deles após 1 ano estava em 3.651,58. Primeiro acordo foi 7x 181,62 (totalizando um valor de 1,271,34) sem entrada, e desse acordo eu só paguei 1 parcela. No mês seguinte recebi meu IR e com ele liguei pra negociar, e pasmem! Quando o atendente falou que o meu acordo poderia ser quitado com o valor de 360,00 eu cai pra trás!

Então no débito da Magazine Luiza eu só gastei 360,00 + 181,62 = 541,62 (economia de 729,72).

Você pode estar pensando que eu tive sorte, já digo o contrário! Acredito que como meu nome já havia saído do SPC e meu score estava começando a subir, já que minhas contas fixas eram pagas religiosamente em dia e esses cartões estavam sendo cumpridos os acordos, acredito que linhas de crédito se abrem conforme seu perfil de pagador!

Vou dar outras exemplos bem simplificados:

Santander : +- 900,00 quitação foi 124,05 (feirão Serasa limpa nome) (economia 775,95)

Santander : -+ 1.500 quitação foi de $13 \times 64,18 = 834,34$ (central do banco) (economia de 665,66)

Neon : +- 900,00 quitação foi de 371,42 (próprio app) (economia de 528,58)

Neon : 1.024,96 quitação foi entrada de 50,00 + $2 \times 51,07$ / $3 \times 265,66 = 949,12$ (economia 75,84)

Banco do brasil : 1.295,16 quitação foi de 580,00 (central pelo wpp , falaram que eu não poderia mais ter cartão do BB, mas a 1 mês atrás recebi um email pra emitir um novo cartão de crédito e sem anuidade) (economia 715,16)

Nubank : $1.918,76$ quitação foi $2 \times 251,67 + 100,00 + 6 \times 127,37 = 1.367,56$ (economia de $554,20$)

Nubank : $1894,88$ quitação foi de $12 \times 130,40 = 1.564,80$
(economia de $330,08$)

Pra você que acha pouco a economia que foi feita com
esses acordos: vamos fazer a soma!

$166,22$ Atacadão

$729,72$ Magalu

$775,95$ Santander

$665,66$ Santander

$528,58$ Neon

$75,84$ Neon

$715,16$ BB

$554,20$ Nubank

$330,08$ Nubank

Totalizando o valor de : **$4.541,41$**

Se depois desse resultado você que esta com o catão na boca do serasa não negociar, saiba que você vai enriquecer mais ainda aquele banco, que nunca te ajudou e que o seu bolso vai continuar pobre! Me fala, se hoje alguém chegasse com o valor de 4.541,41 te entregando dizendo que é seu, você ficaria feliz ? SIM, CLARO OU COM CERTEZA!

Entenda de uma vez por todas, você deve! (FATO)

- O primeiro valor, nunca é o real
- O funcionário que esta te atendendo se ele quiser ele te ajuda
- Com diferença de dias você pode conseguir um valor melhor pra negociação
- É importante você saber o valor da sua dívida
- Não se preocupe com a quitação e sim com o pagar, mais vale dar 50,00 (igual que eu fiz com o neon) do que deixar a dívida lá e eles te infernizando ligando
- Se você pode Renegociar tua divida, faça. Mas antes de fazer , saiba quantas você já pagou e quantas falta você pagar, some o valor restante! Seu novo acordo tem que ser abaixo do valor que falta do teu acordo atual, se isso não acontecer. Continue com ele!

- Ligue, pertube, mande e-mail! Lembra de todas as vezes que números de diferentes estados te ligava pra te cobrar! Isso ira te motivar a pertubar kkkk
- Se não der pra negociar todas de uma única vez, tudo bem! Comece sempre com a que te cobra mais juros! Ex (entre cartão de crédito, e cheque especial, o cheque especial é o pior. Quando quita-lo CANCELE!)
- Se você tem um acordo vigente, e já pagou uma quantidade x de parcelas, e quer quitar, some o valor que falta. E só feche o acordo de quitação Á VISTA caso o desconto seja superior a 50%, sempre lembre que eles querem receber e se livrar de você!
- Se atende aos acordos, se deu entrada , quantas parcelas, e se os valores são fixos, muitas vezes nas ultimas parcelas aumentam 2,3 centavos e acaba saindo do seu orçamento! E NÃO não pense que é só 2,3 centavos, e sim dinheiro que está saindo do seu bolso! Já pensou se em todas as suas contas acrescentar 2 centavos a mais, depois de 50 contas, você terá perdido 1 real, agora aumenta isso por anos! Você poder perder mais de 100,00 nesses “picados” que não vê.

- Se o valor do acordo for o mesmo do parcelado, pague parcelado, e a diferença deixe rendendo mais dinheiro mensalmente para que você ganhe alguns trocados a mais! Saiba que é melhor entrar dinheiro do que sair!
 - Faça renda extra, quanto mais dinheiro entrar melhor pra você quitar suas dívidas o mais rápido possível e pelo menor valor, que é o melhor!
 - Se você só pode pagar 100,00 mensal, não aceite um acordo que faça você pagar 150,00. Porque você vai acabar atrasando, desanimando e não vai conseguir arcar com o acordo, gerando uma bola de neve de novo de juros composto! Só que dessa vez será contra você!
 - Economizar é a chave para o sucesso! Seja uma criança “mimada” na hora de negociar, e só aceite aqui que você consegue arcar e que você acha justo!
- Lembrando também que temos que ter bom senso, sua dívida é de 1200.00 e você quer pagar só 12,00 reais ai não dá! (BEM QUE PODERIA SER VERDADE KKK)

Para cartões ativos é interessante analisar alguns critérios.

Se você paga menos de 2 mil mensal de fatura, não compensa pagar anuidade. Mas lembrando que tem alguns cartões tarifa 0, mas se você atrasar 1 dia a fatura eles te enfiam uma taxa de quase 15% o que também não é legal. Pra resumir, cartão de crédito você tem que pensar que é assim. Você faz o cartão, e o limite é o que o "banco" ou "loja" (depende de onde for o seu cartão) irá te EMPRESTAR por mês.

Exemplo, um cartão da Caixa Econômica, te dá um limite de 2.000\$ é ilusório pensar que aquele valor é da sua renda, e sim como se todo mês você fosse lá na mesa só gerente e pedisse pra ele 2.000\$ emprestado, e que no dia x (dia de vencimento da fatura) iria devolver pra ele.

Conheço muita gente que faz cartão de crédito, principalmente quando arranja o primeiro emprego e acha aquilo um máximo, parece que é um portal pra vida adulta se você tem um cartão com o seu nome escrito!

Eu fui assim, quando arranjei meu primeiro emprego, e estava com meu primeiro contra cheque/holerite fui linda e saltitante na Marisa, na C&A, na Riachuelo, Besni, até de farmácia eu fiz cartão acredita, todos eram de loja e não de crédito. Até que um dia a C&A me liga e me oferece um cartão de crédito, fui a loucura. Me deram um limite de 900\$ (isso em 2015, onde eu recebia 1.500\$) o que eu fiz ? Estourava o limite do cartão todos os meses, só com besteira! Naquela época acreditava que minha renda era meu salário com o limite do meu cartão, ou seja $1.500 + 900 = 2.400$.

Se eu era doida em pensar assim? Mas é claro! Mas naquela época eu não esquentava muito a cabeça com essas "dívidas" eu sabia que eu iria pagar quando chegasse a fatura e pronto.

Só que conforme teu poder de compra aumenta, tua renda aumenta mas a tua educação financeira não, o que você faz ? Pega um cartão de 6.000\$ de limite e ESTOURA ! Sim eu fiz isso. Consegui estourar o limite de um cartão de 6.000\$ e pagando as parcelas mensalmente com valores de mais de 1.200 a fatura! Tá vendo como a educação financeira é importante. Porque se você não trata com responsabilidade um cartão de 900\$ imagina um de 6.000\$. Velhos hábitos não mudam, a sensação de compra é melhor do que a preocupação de pagar a fatura. Sempre falei, há a gente se aperta daqui e dali e paga as contas como sempre fez.

Só que eu estava LITERALMENTE VIVENDO PRA PAGAR CONTA. Não sobrava 1 real do meu orçamento, e mais de 70% dele ia só pras faturas de cartão de crédito.

Eu tinha 8 cartões em acordo pra pagar (tudo bem que alguns foram avista, mas mesmo assim foi dinheiro que saiu do meu bolso em algum momento) e outros foram parcelados, e nesse meio tempo ainda tinha 3 cartões ATIVOS para pagar. Esse de limite de 6.000 que estourei, um com limite de 5.000 mas que só usei 3.000 em compras e outro com um limite de 2.100 que sempre vivia parcelada a fatura (maior erro da vida do trabalhador, é parcelar fatura. mais pra frente te explico melhor). Fora minhas contas básicas, aluguel, alimentação, 3 filhos, só o marido trabalhava, e eu de vez em quando conseguia uma renda extra vendendo alguma coisa que as crianças perdiam. Então voltando prós critérios de cartão (lembrando que não sou nenhuma especialista, eu só me fudi mesmo com quase todos que existiam kkk então tenho propriedade pra falar, acredito eu)

Cartão internacional só compensa se você realmente precisar de um cartão que faça transações internacionais, as se o teu caso for só pra comprar uma blusinha de vez em quando ou umas guloseimas no mercado e um combustível na Ferrari não compensa, porque ? A anuidade é absurda ! Mas em compensação alguns oferecem pontos muito bons, se você gosta de pontos pra trocar por milhas aéreas (que é o que mais compensa ainda mais no Brasil que passagem aérea é o preço de um filé mignon em plena pandemia de Covid-19) então compensa, mas só se você gastar muito com a fatura. Você tem que analisar, quando vc paga de anuidade, quanto vc paga de fatura e quando aquele valor te renderá em pontos e nos sites pra troca se compensa aquela quantidade de pontos. Tirar um cartão você tem ué analisar os prós e contras. Mas nunca se esqueça que o item principal é :

Anuidade

Taxa de juros

Esse taxa de juros você encontra no site do Banco Central um relatório com as tarifas de todos os cartões existentes em território nacional. Então antes de ir fazer cartão igual eu (que fui como uma gazela louca saltitante) se informa ! Quem dera se alguém tivesse me falado sobre isso quando eu fui. Agora sobre parcelamento de fatura ! Vou te dar um exemplo meu ! Meu cartão de 2.100\$ 3 da caixa econômica e é nacional! (Cancelei o internacional por causa da anuidade que era de 18,00 mensais). Estourei o limite (como sempre ANTIGAMENTE) e tive que fazer a burrada de parcelar do que deixar de pagar. Meu orçamento no momento só sobrava 130,00 mês por conta das outras contas. A parcela tinha que entrar dentro desse valor ! Pois bem, não sei se são todos os cartões que parcelam nessa quantidade, mas o da caixa parcela em até 36x (com juros kkkk) e foi o que eu fiz ! Parcelei minha fatura de 2.100 em 36x de 127,32 - PEGA A CALCULADORA E FAÇA A CONTA !

Fez ? Assustou com o resultado ?! Eu também. Se você foi preguiçoso (a) e não fez a conta - isso porque eu falei que tinha que usar calculadora nesse e-book vou te passar o resultado - o saldo devedor ficou de 4.583,52 ! Só de juros foram mais de 2.400, ou seja maior que o meu limite do cartão. Se isso é bom? Pro banco é maravilhoso, mas pro meu bolso uma grande M**da! O que eu fiz pra ir me livrando um pouco desses juros mas que cabiam no meu bolso, ia antecipando 2 ou 3 parcelas, isso ia me diminuindo os juros e fazendo minha dívida de mais de 4.500 ir diminuindo cada vez mais e o banco quase não ver meu dinheiro. Na hora do aperto, pra não deixar de pagar e virar uma bola de neve e entrar como o 9º cartão cancelado por falta de pagamento fiz isso! Mas o certo seria. Se você tem uma educação financeira e uma reserva de emergência não acontece de você pagar juros abusivos!

Imprevistos acontecem, e temos que estar preparados pra isso. O dia de amanhã CHEGA! Então vamos nos preparar hoje, porque se a porrada vir a gente não vai cair duro na arena, e vai aguentar porque você está um passo a frente! Se você não gosta de falar sobre dinheiro, de pensar no seu dinheiro e nas suas contas sinto muito te falar você será escravo dele! Quem manda ? Você no dinheiro ou o contrário ? Se for o contrário você já está um bom caminho andado. Mas não pare por aqui, continue buscando conhecimento cada vez mais. Faça cursos, leia livros, assista filmes sobre finanças, tantos canais no YouTube e o meu no Instagram (modéstia a parte). A única dívida que compensa você fazer é a dívida de CONHECIMENTO ! E mesmo assim da pra se planejar e comprar o que você quer a vista sem tirar dinheiro se ligar nenhum ! Mas se no final das contas você não consegue se controlar com o cartão de crédito, meu conselho é !

1 - faça uma consultoria, seja comigo ou não, profissionais são capacitados a te ajudar !

2 - Cancela e pique esse cartão e fique durante 1 ano sem ter acesso a nenhum cartão de crédito, te garanto que você não dependerá mais de nenhum.

Essa que vos fala, se chama Tabatha Maria!
Portadora do Rg 7.... e Cpf 8.... (brincadeira), bem vou
te contar um pouco minha historia pra você entender
como que cheguei nessa bola de neve de 8 cartões
cancelados por falta de pagamento! Fui mãe cedo,
com 17 anos, quando meu primogênito estava com 5
anos engravidei de novo, até ai tudo lindo e
maravilhoso, ele nasceu e 3 meses depois engravidei
de novo (tenho tv em casa, tv a cabo e logim da
Netflix de uma amiga) foi ai que o caos financeiro
pairou sobre minha vida, era uma menina e meus dois
filhos eram menino, tive que montar um enxoval do
zero(tive muita ajuda, mas mesmo assim sempre
temos gastos) e foi quando eu e meu marido nos vimos
sem saída, começamos a comprar tudo com os
cartões de crédito que tínhamos pra conseguir
montar o enxoval. Nessa brincadeira foram 8, sendo
que 3 estavam ativos (1 meu e 2 da minha mãe) que
eu também usava e arcava com as parcelas
mensalmente! Chegou 2020 decidimos dar uma
guinada na nossa vida financeira, e pra isso é
necessário sair desse bolo de divida!

! Foi quando comecei a negociar lá pra maio/junho de 2020! E desde então já foram , 5 cartões quitados! E 3 rumo a quitação até o mês de abril. Porque até lá claro que eu vou ligar e negociar quantas vezes for necessário para que eu pague o valor menor possível (do montante) e me livre desses cartões de uma vez por todas! E é isso. Passei por tudo isso sozinha, sem ajuda de ninguém! Ninguém me ensinou a organizar minha vida financeira, por isso hoje faço curso de Consultoria Financeira, pra ajudar outras pessoas a não passarem pelo o que eu passei. As vezes as pessoas me olham com ar de “ como você é louca, 8 cartões” mas se eu consegui, você também consegue! Se é fácil? NÃO! Por isso agora vou fazer minha publicidade. Logo irei abrir vagas para minha consultoria, ainda não tenho data, mas certamente será para dezembro de 2020.

Tenho um perfil no instagram @tabatham.financass que nele no link da BIO tem um formulário de pré cadastro pra consultoria, são perguntas simples mas que já dá pra identificar seu problema que eu entro em contato com você, e te passo as informações sobre a consultoria, é de graça e não custa nada fazer essa auto analize! E lá também tem dois arquivos em PDF um de CHECKLIST da economia, e outro CHECKLIST para uma vida financeira saudável! São gratuitos! Há e segue minha # lá. Que é, será que você consegue adivinhar? Isso mesmo #exserasada, com ela você tem um rápido acesso a todo meu conteúdo!

O dinheiro investido em conhecimento, sempre gera os melhores juros.

Um grande abraço da sua amiga, e #exserasada

Tabatha,